

证券简称：斯莱克

证券代码：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
-----------	---

	注意相关投资风险。感谢您的关注！ 2、尊敬的董事长，董秘您好，贵司和特斯拉有合作吗？在美国的电池壳业务是为了和特斯拉合作吗？在美国进行厂中厂模式生产的客户是谁？ 答：尊敬的投资者，您好！公司与多家全球知名企业进行了商务对接以及技术交流，与下游客户的合作信息涉及商业保密协议的约束不便透露。若未来相关事项进展达到披露标准，公司会及时在指定信息披露媒体履行披露义务，敬请关注后续公告，请注意相关投资风险。感谢您的关注！ 3、公司近期有减持的计划吗？ 答：尊敬的投资者，您好！截至目前公司未接到相关的股东减持计划通知。感谢您的关注！ 4、请问汪总，贵公司 24 年电池壳业务以方形为主，全年卖出多少套？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年电池壳整体销售量为 1.75 亿个，其中大部分为方形电池壳。感谢您的关注！ 5、请问安董事长，贵公司 3 月份与日本哈默纳科接触，请问是否有意向与其合作投资，如有请问是否为公司布局的谐波减速机方向？ 答：尊敬的投资者，您好！公司和客户接触需要遵守相关保密义务，敬请理解，与合作客户的信息以公司披露的公告为准，感谢您的关注！ 6、请问公司在谐波减速器方面有无技术积累？公司切入机器人行业的主要优势是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！公司自 2004 年成立以来，在精密机械加工方面有深厚的积累，可以在谐波减速器产品方面发挥自己的独特优势，公司在美国、欧洲都有子公司和生产基地，可以快速响应全球市场需求，更好地服务下游市场客户。感谢您的关注！
--	--

7、公司机器人产业链布局，未来规划是什么样的？自我研发还是生产代工，何时盈利或者营收明显上升？

答：尊敬的投资者，您好！公司未来机器人产业链以零部件为主，生产、代工都有可能出现，具体将根据市场情况发展，详见后续公司披露的相关公告。感谢您的关注！

8、4680 的推进工作怎么样？投入了巨资没有收获。

答：尊敬的投资者，您好！市场上 4680 的发展和几年前的预期有所差距，近期公司已和烟台力华电源科技有限公司签订了 46 系列大圆柱电池壳的战略合作协议，后续进展情况公司会及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

9、请教安董事长，预计机器人和电池壳两个业务什么时候会给公司报表带来显著的利润上涨？

答：尊敬的投资者，您好！虽然近年来电池壳业务营收实现了连续增长，但机器人和电池壳两个业务公司仍作为行业新进入者，业务发展目前处于初级阶段，未来实现显著的利润上涨需要一定过程，以公司后续披露的公告为准。感谢您的关注！

10、领导，您好！我来自四川大决策，公司新成立的苏州斯莱克机器人有限公司目前研发方向是什么？是否计划将高速冲压技术应用于工业机器人领域？与美国子公司 OKL 的电池结构件业务是否存在协同可能？

答：尊敬的投资者，您好！公司自 2025 年 2 月成立全资子公司斯莱克机器人以来，准备投建机器人谐波减速器零部件规模化生产线，也开始了在美国子公司的机器人相关关键零部件产线的建设计划，以应对全球不同市场的需求，公司利用多年的金属精密加工领域相关经验，特别是在超薄金属成型方面的积累，进行人形机器人关节驱动精密零部件产品的研发工作，拟给市场客户提供一条全新的低成本、高质量的技术路径。机器人谐波减速器零部件与美国子公司 OKL 的电池结构件业务背后的技术逻辑是互通的，有一定的协同作用。感谢您的关注！

11、安总好，请问今年易拉罐相关业务怎么样？与去年比估计能有多少增长？

答：尊敬的投资者，您好！过去几年行业相关下游的需求节奏放缓，2024 年易拉罐行业已经出现供需接近平衡的趋势，整体相对开始稳定，未来应该会出现回暖趋势，今年易拉罐业务具体情况后续请关注相关定期报告中详细内容。感谢您的关注！

12、尊敬的安总，贵公司涉及的业务十分广泛，您能谈谈这些业务之间的内在关联性吗，如何协同发展和互相促进，还是各个孤岛独自野蛮生长，各干各的？

答：尊敬的投资者，您好！多业务布局、多元化发展是做大企业的重要方式，公司目前主要营收来自新能源电池壳和易拉罐/盖设备，也已经开始尝试将公司的技术应用到机器人谐波减速器零部件业务中，不同业务背后的精密机械成型技术是可以互通的，公司也将做好不同业务的协同与整合，在各业务间实现资源配置、能力转移和技术共享，公司也将根据市场变化和企业战略目标及时调整业务布局，提升整体竞争力。感谢您的关注！

13、尊敬的安总，您对贵公司的光伏业务如何定位，有进一步扩大其业务领域的打算吗？未来目标做多大规模？

答：尊敬的投资者，您好！公司的光伏业务发展稳定，为公司每年带来了稳定的现金流，对其未来发展会持续保持关注。感谢您的关注！

14、尊敬的安总，看到贵公司进军谐波谐振器机器人零件领域，能否介绍一下，这块业务未来市场空间多大，贵公司的目标是什么？

答：尊敬的投资者，您好！据华经产业研究院数据，我国谐波减速器市场规模 2020 年约 15.7 亿元，预计到 2025 年谐波减速器市场规模有望达 47 亿元，2021-2025 年复合年均增长率约 25%。国内谐波减速器产业也在国家政策支持下不断发展，虽然

我国已成为全球最大的机器人市场，但仍处于成长期阶段，诸如人形机器人的市场成长迅速，以精密谐波减速器产品为代表的核心零部件总体供给量存在较大缺口，公司成熟的精密成型机械技术可以得到很好的应用。感谢您的关注！

15、尊敬的安总，您对北京的九天中五业务是怎么看的？

答：尊敬的投资者，您好！子公司北京九天中五从事工业互联网、智能制造相关业务，该子公司占公司业务比例很小，对整体影响不大。感谢您的关注！

16、尊敬的安总，您目前的公司，涉及的领域极其广泛，但从年报上，未看到您及团队的大体分工，您能介绍一下您的业务板块分摊精力比例，以及自己的考虑？

答：尊敬的投资者，您好！多业务布局、多元化发展是做大企业的重要方式，公司目前主要营收来自新能源电池壳和易拉罐/盖设备，也已经开始尝试将公司的技术应用到机器人谐波减速器零部件业务中，不同业务背后的精密机械成型技术是可以互通的，公司也将做好不同业务的协同与整合，在各业务间实现资源配置、能力转移和技术共享，公司也将根据市场变化和企业战略目标及时调整业务布局，提升整体竞争力。感谢您的关注！

17、尊敬的安总，总体从年报来看，员工的激励措施提及较少，能否介绍一下，和科达利及震裕科技等友商公司，对标没有，贵公司在这方面有改进措施没有？

答：尊敬的投资者，您好！公司自上市以来，积极规划、推出多期员工持股计划、股票期权、限制性股权激励计划等，探索其他激励方式，充分调动核心骨干人才的积极性，但业绩考核受市场宏观环境、行业情况等多种因素影响，没有完全符合预期，公司现有第五期员工持股计划第四个考核期尚在积极进行中。公司也多次进行股份回购，未来将根据具体情况在合适的节点履行相关程序，拟将已经回购的 6,746,100 股用于实施员

工持股计划或股权激励。感谢您的关注！

18、根据贵公司的友商的财务报告，他们电池壳业务净利率均在 12%以上，请问安总，贵公司技术先进，材料利用率高，生产效率高，用人又少，可以达到 15%左右否，未来净利率可以高过罐盖生产线设备否？

答：尊敬的投资者，您好！公司作为行业新进入者，电池壳业务发展目前处于初级阶段，未来公司 DWI 超薄金属成型技术的产线，开始实现大批量生产后相关优势将进一步放大，未来净利率等相关财务数据，以公司披露的公告为准。感谢您的关注！

19、随着电池业务快速推进，很显然，山东的检测业务占比将会极小，并且经常亏损，安总有剥离这块业务的打算否？

答：尊敬的投资者，您好！子公司山东明佳在智能制造相关领域有一定协同性，无剥离打算，感谢您的关注！

20、贵公司的股权激励，多次未达目标，致使激励员工的机制在股权方面一直失效，请问安总，如何有效激励员工措施落到实处，有更进一步更好的激励措施否？

答：尊敬的投资者，您好！公司自上市以来，积极规划、推出多期员工持股计划、股票期权、限制性股权激励计划等，探索其他激励方式，充分调动核心骨干人才的积极性，但业绩考核受市场宏观环境、行业情况等多种因素影响，没有完全符合预期，公司现有第五期员工持股计划第四个考核期尚在积极进行中。公司也多次进行股份回购，未来将根据具体情况在合适的节点履行相关程序，拟将已经回购的 6,746,100 股用于实施员工持股计划或股权激励。感谢您的关注！

21、谈到圆柱电池壳，没记错的话，从 2017 年就开始在新乡开始了生产，据报道，去年业界生产了 120 亿个圆柱电池，请问一下，贵公司去年生产了多少个圆柱电池壳，达到了 2017 年定下的目标没有，如果没有，如何改进？

	答：尊敬的投资者，您好！过去几年圆柱形电池市场整体发展相对方形发展缓慢，市场还是以方形为主，公司电池壳主要营收还是方形电池壳，近期圆柱形电池也开始发展提速，圆柱形电池分为电子消费的小圆柱钢壳和动力、储能电池的大圆柱电池，公司已和烟台力华电源科技有限公司签订了 46 系列大圆柱电池壳的战略合作协议，敬请关注公司已披露的公告。感谢您的关注！ 22、尊敬的安总您好，从目前贵公司的业务布局来看，非常广泛，四处出击，请问一下，您和您团队是如何处理好这么多业务布局的？ 答：尊敬的投资者，您好！多业务布局、多元化发展是做大企业的重要方式，公司目前主要营收来自新能源电池壳和易拉罐/盖设备，也已经开始尝试将公司的技术应用到机器人谐波减速器零部件业务中，不同业务背后的精密机械成型技术是可以互通的，公司也将做好不同业务的协同与整合，在各业务间实现资源配置、能力转移和技术共享，公司也将根据市场变化和企业战略目标及时调整业务布局，提升整体竞争力。感谢您的关注！
附件清单（如有）	无