### 苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-002

投资者关系活 动类别	□特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观 √其他(电话会议)	□分析师会议 □业绩说明会 □路演活动
参与单位名称 及人员姓名	摩根华鑫基金、泰达宏利基金、华商基金、农银汇理基金、信达澳银基金、中金基金、南方基金、人保基金、兴全基金、太平基金、上银基金、惠升基金、海富通基金、国联安基金、大成基金、鹏华基金、招商基金、创金合信基金、浦银安盛基金、湘财基金、武汉鸿翎基金、鑫元基金、广发基金、富国基金、天治基金、淡水泉基金、天弘基金、东吴基金、韶夏资管、中信资管、光大资管、光证资管、东证融汇资管、中信建投资管、誉辉资本、三峡资本、中信资本、大家资产、望正资产、云能投资、丰琰投资、恒悦投资、恒识投资、上海泓湖投资、东莞泓德投资、煜德投资、形袁投资、国寿安保、华西机械、招银理财、进门财经、长江证券、海通证券、银河证券、华泰证券、兴业证券、天风证券、东北证券、国信证券、国海证券等机构人员共81人	
时间	2022年2月16日	
地点	苏州斯莱克精密设备股份有限公司	
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理:安旭先生 董秘兼副总经理:吴晓燕女士	
投资者关系活动主要内容	一、公司董事长兼总经理简单介绍公司近期基本情况 2021 年,随着行业的发展,斯莱克借助自身在超薄金属成型	
伯别土安内谷	4041 十,関有71 业日	70人成,别术几旧则日才任起伊亚偶风至

#### 介绍

方面的优势,在易拉罐、易拉盖高速生产设备的传统业务方面有显著的增长,根据公司 2021 年度业绩预告,2021 年归属于上市公司股东的净利润为 10,050.35 万元至 11,671.38 万元,比上年同期增长 55%-80%。电池壳业务方面,小圆柱钢壳、大圆柱铝壳生产线在不断完善,开始商业化生产;方形电池壳方面进展也很快,公司拟通过收购东莞阿李自动化旗下的方壳业务,借助这样的平台,把我们的技术快速嫁接到现有的生产工艺中,进一步加大市场开拓力度,快速开展方形电池壳生产线项目,抢占市场先机,积累项目经验,为公司后续该业务可持续发展奠定基础。目前公司也在抓紧电池精密结构件国际化方面的布局,主要是在欧洲和美国,公司最近对北美的一些市场也作了些分析,关注即将要投产的电池工厂并进行跟踪联系。

#### 二、投资者问答环节

## 1、我们的技术导入下游客户存在哪些障碍?障碍多久可以消除?

答:我们的生产线要求单一型号的量足够大,这使得导入难度相对大一些,正常的商业逻辑是从原来不做电池壳到现在做电池壳,要从小做起,逐渐切入;而我们是大批量同一型号的生产线,要求单一型号的量足够大,现在市场上电池壳的需求量在逐渐大起来,我们对生产模式重新做再研发与设计,并结合电池壳行业的快速发展趋势,相信会越来越顺利。

### 2、4680 的产线与 21700 产线的差异体现在哪里? 生产效率有差异吗? 产线成本的差异在哪里?

答:从工艺路线来讲是存在差异的,需要在易拉罐生产工艺的基础上进行再研发、调整,但从成型原理来讲差别不大,都是用 DWI (Draw Wall Ironing)技术,是一个像熨斗熨衣服一样的将壳体减薄拉伸的过程,电池壳的大小不同生产效率也有不同,小的电池壳产出较多,4680 大电池壳产出会减少,但这不是本质

的差别,更本质的差别是生产模式,生产模式配置的更好,产量 会更大;产线成本差异不大。

# 3、钢壳用 DWI 技术会不会对镀镍层造成破坏? 我们是如何克服的?

答:预镀镍与后镀镍差别挺大,后镀镍之后可以直接用,而 预镀镍之后有个高温回火的过程,使得镀层在高温状态下,分子 的活跃度上升之后向机体渗透,可以与机体合二为一,在这种情 况下,壳体生产的过程中镀镍基本上不会发生脱落,只在一定程 度上会变形,总的来讲预镀镍不是一个难克服的点。另外钢壳与 铝壳虽然工艺技术与参数差别挺大,但对我们的生产线来说成型 技术是一样的。

#### 4、4680 下游客户验证情况怎么样?

答: 4680 下游客户的验证进展还是很顺利的, 4680 是一个新的产品, 相对于老的型号来讲, 更容易导入新的技术与参数, 我们独有的 DWI 技术可以在电池壳领域得到更广泛的应用。

### 5、我们电池壳生产效率最后能达到与易拉罐一样的速度 吗?在哪些方面有比较大的困难或者目前需要突破的点在哪?

答:易拉罐基本生产速度都在每分钟三千个左右,还有更高, 我们也希望电池壳单线的生产速度往易拉罐的生产速度提升,大 批量的高速生产对精度的要求非常高,因此产品的一致性和精准 度会更好,还能提高强度、节省材料,但这件事情需要一个过程, 提高的困难主要是市场对单一型号产品的需求,从生产线技术上 来讲,基本是没有什么困难的,从我们积累的技术和经验来讲, 不构成实质性的挑战,最主要是跟着市场的脚步。

#### 6、如果后续有大的需求,公司的产能扩充速度怎样?

答:我们在做设备方面的能力是很强的,多年以来人员、场地、相关设备安排有足够多的积累,包括在国内及国际的资源配

置能力都可以保障短时间内实现扩产,保持和市场一样的发展节奏。

#### 7、我们目前在下游客户结构件方面的进展情况?

答:在单一型号的量比较大的情况下,可以更好地发挥我们生产线的优势,基于这个特点,所以主要是和下游的一些头部企业进行合作,包括共同研发一些新产品。我们之前是以设备生产、技术研发为主,在电池壳领域商务方面的经验相对薄弱一些,所以选择与行业里有经验的公司合作成立合资公司并由我们控股,可以少走些弯路,加快在电池壳领域的发展进程,商务方面的事情很多是合资方在推进,业务的推进目前符合我们的预期。

#### 8、我们的三个基地产能、在产品情况怎么样?

答:河南新乡和合肥肥东这两个基地建设都在进行中,厂房建设已步入尾声,在生产线规划方面,之前的规划有些偏保守,目前在重新做调整,常州基地的用地也在正常推进中。

# 9、产线升级需要进口的设备在大规模扩产的时候会不会达不到预期?

答:整个生产线设备公司大多已实现自身的研发生产,根据不同客户的需求也有部件是进口的,但其中绝大多数都是通用型设备,并不是国外唯一的一两家可以做或者受到一些特别的管制,进口设备对扩产的影响很小。

附件清单(如 有)

无