

证券简称：斯莱克

证券代码：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☒ 现场参观 ☒ 其他（电话会议） ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	汇添富基金、德邦基金、富国基金、国联安基金、中海基金、景顺长城基金、浦银安盛基金、兴业证券、浙商证券、国泰君安证券、元大证券等机构人员共 21 人
时间	2021 年 11 月 23 日 2021 年 11 月 24 日
地点	苏州斯莱克精密设备股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：安旭先生 董秘兼副总经理：吴晓燕女士 副总经理：汪玮先生
投资者关系活动主要内容介绍	一. 公司董事长兼总经理简单介绍公司基本情况。 二. 投资者问答环节： 1、我们做电池壳的优势在哪里？ 答：我们是使用 DWI (Draw Wall Ironing) 工艺、用生产线的方式生产电池壳，DWI 工艺也是高速易拉罐生产线的核心技术，具体来讲就像熨斗熨衣服一样的减薄拉伸过程。易拉罐刚开始生产的时候重量是 60-70 克，到了上世纪 70 年代末使用了 DWI 技术后，重量降到 20 多克，再经过近 40 年的发展，降到 10 克左右甚至现在的 10 克以下，现在用我们的高速生产

	线做的易拉罐重量不到 10 克，生产速度可达到每分钟 3000 个。易拉罐设备生产厂家经过优胜劣汰发展的过程，从几十家淘汰到现在 4 家，两家在美国，一家在英国，我们是亚洲唯一一家。相较于现有的其他生产方式，实现电池壳的高速生产只是我们的优势之一，更大的优势在于品质方面，用生产线高速生产的过程中参数可以实现精准控制，能保证产品质量、保持较高的一致性，而且电池壳的表面光洁度和材料利用率高于现有的其他生产方式，生产过程也能实现无人化，达到产品品质和高效生产的完美契合。 2、小圆柱切换到大圆柱，我们的技术可以吗？ 答：当然是可以的，我们已经有好几种不同的包括铝的、钢的圆柱形电池壳生产线，在这个基础上再去研发大圆柱生产线，等于是把更难的事都做了，再做这件事就更容易了。 3、我们的传统业务进展怎么样？从下单到交付周期要多久？ 答：受欧美地区以及中国等国家相继颁发的“限塑令”、啤酒罐化率影响，还有疫情也一定程度上改变了下游消费者的消费习惯，各地对于罐装食品需求量的增加也在进一步的刺激易拉罐设备市场的扩大，整个易拉罐、易拉盖设备市场都处于一个供不应求的状态。公司今年的在手订单相比去年有较大的增长。传统业务交付周期比较长，小一点的产线 6 个月到 9 个月，大一点的 12 个月到 15 个月不等，具体订单的交货周期会因为不同客户的需求不同而有较大的差别。 4、我们以后新的生产线是自己独资还是合资？ 答：合资方式还是我们优先考虑的，我们目前的合作对象都是现有的电池壳生产厂，与行业里有经验的公司合作，可以少走些弯路，加快我们在电池壳领域的发展进程，与他们共同努力，完成转变。
--	--

	5、公司未来三到五年要做到什么样的规模？ 答：未来争取能将公司的新能源电池结构件项目成为斯莱克收入的主要来源之一，比肩或超过现有斯莱克的易拉盖、易拉罐自动化制造生产线设备的收入水平。
附件清单（如有）	无